

**VERSIONES AVANT2 2018 (INFORMACIÓN AMPLIADA)**

<b>TARIFAS 2018 - AVANT2</b>				
<b>FUNCIONALIDAD</b>	<b>GOLD</b>	<b>GOLD TABLET</b>	<b>ENTERPRISE</b>	<b>Explicación</b>
Todos los ramos (autos, hogar, motos, salud, vida , decesos, etc... sin límite de compañías). Acceso sin límite al MarketPlace	SÍ	SÍ	SÍ	Cualquier compañía o ramo que se integre en avant2 podrá ser utilizada por el corredor si tiene acuerdo con dicha Compañía.
Combinación de varios seguros en una oferta conjunta	SÍ	SÍ	SÍ	Se puede hacer venta cruzada en algunos productos. Por ejemplo, emitir una póliza de autos de REALE y una póliza complementaria de ARAG para la cobertura de "Retirada de Carnet".
Usuarios ilimitados	SÍ	SÍ	SÍ	Avant2 tiene: Puntos de venta y Usuarios. Un punto de venta es como una oficina, franquicia, un acuerdo con un grupo de colaboradores, etc.....un usuario sería como un puesto de trabajo concreto. Los puntos de venta representan nuestras oficinas (físicas o virtuales) y los usuarios cada una de las personas individuales que trabajan con nosotros.
Personalización visual por punto de venta	SÍ	SÍ	SÍ	Cada punto de venta pueden ser personalizado, como si se tratara de una correduría independiente, hasta ese extremo. En imagen, productos, comportamiento, compañías habilitadas, etc...
Autogestión de suborganizaciones y redes de auxiliares	SÍ	SÍ	SÍ	Avant2 es autoadministrable por el corredor. No es necesario que lo solicite a soporte para poder hacer cambios, tiene control total, aunque nuestros soporte le puede ayudar , si lo requiere.
Soporte al asesoramiento objetivo	SÍ	SÍ	SÍ	Esto se refiere a que damos soporte para elaborar un presupuesto con múltiples ofertas para entregar al cliente, con la comparativa de coberturas incluida.
Pantalla de resultados configurable	SÍ	SÍ	SÍ	Se puede configurar como se ven los resultados de varias formas visuales, en escalera o en parrilla de precios.
Impresión de documentos personalizable	SÍ	SÍ	SÍ	Los datos que aparecen en el documento de presupuesto que un mediador entrega al cliente, es personalizable en los datos de dirección, teléfono, horario de contacto, LOPD, etc..... Y esta configuración se puede hacer a medida para cada Punto de Venta del corredor.
Integración con sistema de gestión de la correduría (ERP)	SÍ	SÍ	SÍ	Avant2 permite exportar la producción realizada en diferentes formatos y en particular en EIAC (estandar) para que se pueda cargar la producción realizada en Avant2 en la herramienta de BackOffice de cada corredor.
Formularios para B2B (venta tradicional)	SÍ	SÍ	SÍ	Petición de datos única para los ramos tradicionales de Autos, Hogar, Salud, Vida, etc..... Para no tener que meter los datos en cada Compañía.
Formularios para affinities	SÍ	SÍ	SÍ	Permite configurar formularios para condiciones especiales (acuerdos especiales) en los que se debe ocultar la parametrización de cada Compañía a nivel de coberturas y ofrecer un paquete de coberturas predefinido.

Estadísticas	Sí	Sí	Sí	Avant2 incluye un modulo de Estadísticas para que el administrador de la correduría tenga un control total sobre los datos de producción que se estan realizando en cada Punto de venta y por cada Usuario/Trabajador.
Soporte técnico	Sí	Sí	Sí	Soporte tecnico ilimitado incluido en todas las versiones , por email y por teléfono.
Numero de puntos de venta (usuarios ilimitados)	10	10	ilimitado	Número de puntos de venta disponible en cada Versión.
Formularios para integrar en WEB corredor para cliente final (Solo Autos)	Sí	Sí	Sí	Posibilidad de integrar el tarificador de AUTOS en la web del corredor. No emisión, solo cotizador.
Utilizar API para desarrollo web y consulta de datos (ofertas)	300 EUR	300 EUR	300 EUR	Esta funcionalidad permite a la Informatica Propia del corredor desarrollar aplicaciones o utilizades para acceder a sus datos en avant2. Por ejemplo, para leer las polizas y pasarlara a su ERP o leer los proyecto no emitidos y cargarlos automáticamente en su CRM, etc....
Notificación de Emisiones por EMAIL	Si	Si	Sí	Esta funcionalidad permite indicar una cuenta de EMAIL y cuando se produzca una emisión en Avant2 desde cualquier punto de venta y usuario, se enviará un email a esa cuenta notificando de esa emisión y de los datos de la misma. Utilizado por gestores del departamento de Producción de la correduría para tener un control en tiempo real de lo que se está emitiendo , por si tiene que intervenir en alguna circunstancia.
Gestión avanzada de códigos de compañías	Si	Si	Sí	Esta opción , permite configurar en un mismo punto de venta de 2 o más de la misma Compañía. De este manera cuando tenemos que cotizar un Riesgo , podemos elegir en tiempo real, con que codigo lo que queremos cotizar.
Soporte Acceso tablet y mobile	NO	Si	Si	Permite utilizar AVANT2 en mobile y tablet
Formación presencial	NO	NO	Sí	Formación presencial bajo presupuesto y desplazamiento.
Sistema integrado de identificación de usuarios (Single Sign On)	NO	NO	600 EUR	Esta opción permite, si la correduria ya tiene una INTRANET en la que sus trabajadores se identifican con usuario y password, crear un enlace a avant2 de tal manera que no se tenga que identificar de nuevo en Avant2, si no que entren ya directamente desde su intranet ya identificados.
Excluidos Espacios promocionales publicidad y campañas	NO	NO	Sí	En la versión Enterprise , no existe publicidad. Nota: actualmente ninguna versión muestra publicidad, ni se prevee a corto plazo.
Atención al cliente Preferente	NO	NO	Sí	Los clientes Enterprise tienen preferencia en cuanto a sus consultas.

TARIFAS BASE			
CONCEPTO LICENCIA	GOLD	GOLD TABLET	ENTERPRISE
Licencia	2.400,00 €	4.500,00 €	6.000,00 €
Setup	600,00 €	600,00 €	600,00 €
Mantenimiento Mensual	80 €	120 €	80€ / P.V

En la Enterprise el coste es por punto de venta habilitado, aunque con ILIMITADOS puestos de trabajo. Por ejemplo 100 colaboradores en un mismo punto de venta.

TARIFAS EXCLUSIVAS PARA COLEGIADOS			
CONCEPTO LICENCIA	GOLD	GOLD TABLET	ENTERPRISE
Licencia	600,00 €	600,00 €	3.000,00 €
Setup	-	-	-
Mantenimiento Mensual	50 €	80 €	50€ / P.V

En la Enterprise el coste es por punto de venta habilitado, aunque con ILIMITADOS puestos de trabajo. Por ejemplo 100 colaboradores en un mismo punto de venta.

(\*) Todos los precios son sin IVA

Para más información, contactar con: [comercial@avant2.es](mailto:comercial@avant2.es)